

## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
リテールマーケティング I	必修	168
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年 / 調剤薬局・登録販売者学科・2年 / ビジネスライセンス学科・1年		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
成田 千里 / 大滝 勇一	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
自動車業界で販売経験9年 / OA機器メーカー、販売会社にて、営業職・サービス促進業務経験 20年	

## (3) 授業概要

テキストに沿って授業を進める。流通構造、チェーンストアの仕組み、マーチャンダイジング、店舗運営、マーケティング、販売に関する法規等、小売業従事者として必要な知識を総合的に身につける。講義と問題演習を交互に行い、暗記よりも理解に重点を置く。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

## (4) 到達目標

リテールマーケティング(販売士)検定3級合格:目標合格率100%(16/16名合格)

## (5) 成績評価方法・基準

出席、授業態度、確認テスト結果、検定結果を総合的に判断する。(検定不合格はB以下)

## (6) 使用教材・教具

販売士ハンドブック(基礎編)、過去問題、担当教員自作の補助プリント

## (7) 授業にあたっての留意点

## (8) その他

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	1	①小売業の種類	講義、問題演習	
	2	2	①小売業の種類	講義、問題演習
		3	①小売業の種類	講義、問題演習
	4	①小売業の種類	講義、問題演習	
	5	①小売業の種類	講義、問題演習	
	6	①小売業の種類	講義、問題演習	
	7	①小売業の種類	講義、問題演習	
	8	①小売業の種類	講義、問題演習	
	9	①小売業の種類	講義、問題演習	
	10	①小売業の種類	講義、問題演習	
	11	①小売業の種類	講義、問題演習	
	12	①小売業の種類	講義、問題演習	
	13	①小売業の種類	講義、問題演習	
	14	①小売業の種類	講義、問題演習	
	15	①小売業の種類	講義、問題演習	
前期	16	①小売業の種類	講義、問題演習	
	3	17	①小売業の種類	講義、問題演習
		18	①小売業の種類	講義、問題演習
	19	①小売業の種類	講義、問題演習	
	20	①小売業の種類	講義、問題演習	
	21	①小売業の種類	講義、問題演習	
	22	①小売業の種類	講義、問題演習	
	23	①小売業の種類	講義、問題演習	
	24	①小売業の種類	講義、問題演習	
	25	①小売業の種類	講義、問題演習	
	26	①小売業の種類	講義、問題演習	
27	①小売業の種類	講義、問題演習		
前期	28	①小売業の種類	講義、問題演習	
	4	29	①小売業の種類	講義、問題演習
		30	①小売業の種類	講義、問題演習

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	31	②マーチャンダイジング	講義、問題演習	
	4	32	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		33	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		34	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		35	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		36	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
前期	37	②マーチャンダイジング	講義、問題演習	
	5	38	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		39	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		40	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		41	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		42	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		43	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		44	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		45	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		46	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		47	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		48	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		49	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		50	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
51	②マーチャンダイジング	講義、問題演習		
前期	52	②マーチャンダイジング	講義、問題演習	
	6	53	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		54	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		55	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		56	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		57	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		58	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		59	②マーチャンダイジング	講義、問題演習
		60	②マーチャンダイジング	講義、問題演習

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	61	③ストアオペレーション	講義、問題演習	
	6	62	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		63	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		64	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		65	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		66	③ストアオペレーション	講義、問題演習
前期	67	③ストアオペレーション	講義、問題演習	
	7	68	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		69	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		70	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		71	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		72	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		73	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		74	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		75	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		76	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		77	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		78	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		79	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		80	③ストアオペレーション	講義、問題演習
前期	8	81	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		82	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		83	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		84	③ストアオペレーション	講義、問題演習
		85	④マーケティング	講義、問題演習
		86	④マーケティング	講義、問題演習
		87	④マーケティング	講義、問題演習
		88	④マーケティング	講義、問題演習
		89	④マーケティング	講義、問題演習
	90	④マーケティング	講義、問題演習	

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法
前期 8	91	④マーケティング	講義、問題演習
	92	④マーケティング	講義、問題演習
	93	④マーケティング	講義、問題演習
	94	④マーケティング	講義、問題演習
前期 9	95	④マーケティング	講義、問題演習
	96	④マーケティング	講義、問題演習
	97	④マーケティング	講義、問題演習
	98	④マーケティング	講義、問題演習
	99	④マーケティング	講義、問題演習
	100	④マーケティング	講義、問題演習
	101	④マーケティング	講義、問題演習
	102	④マーケティング	講義、問題演習
	103	④マーケティング	講義、問題演習
	104	④マーケティング	講義、問題演習
	105	④マーケティング	講義、問題演習
	106	④マーケティング	講義、問題演習
	107	④マーケティング	講義、問題演習
	108	④マーケティング	講義、問題演習
前期 10	109	④マーケティング	講義、問題演習
	110	④マーケティング	講義、問題演習
	111	④マーケティング	講義、問題演習
	112	④マーケティング	講義、問題演習
	113	④マーケティング	講義、問題演習
	114	④マーケティング	講義、問題演習
	115	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	116	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	117	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
前期 11	118	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	119	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	120	⑤販売・経営管理	講義、問題演習

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法
前期 11	121	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	122	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	123	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	124	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	125	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	126	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	127	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	128	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	129	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
前期 12	130	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	131	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	132	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	133	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	134	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	135	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	136	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	137	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	138	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	139	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	140	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	141	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	142	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	143	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
	144	⑤販売・経営管理	講義、問題演習
前期 13	145	検定対策	答案練習
	146	検定対策	答案練習
	147	検定対策	答案練習
	148	検定対策	答案練習
	149	検定対策	答案練習
	150	検定対策	答案練習



## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
就職実務Ⅱ	必修	75
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・2年/調剤薬局・登録販売者学科・2年		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
成田 千里	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
自動車業界で販売経験9年	

## (3) 授業概要

<p>就職内定のための活動。授業は全体指導と個別指導の併用。</p>
------------------------------------

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

## (4) 到達目標

<p>就職内定</p>
-------------

## (5) 成績評価方法・基準

<p>内定状況および授業態度</p>
--------------------

## (6) 使用教材・教具

<p>動画で学ぶ就活ナビ、各自PC</p>
-----------------------

## (7) 授業にあたっての留意点

<p></p>
---------

## (8) その他

<p></p>
---------



【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 就職実務Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
1	1	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	2	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	3	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	4	就職活動DVD	DVD鑑賞
	5	就職活動DVD	DVD鑑賞
	6	就職活動DVD	DVD鑑賞
	7	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	講義
	8	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	講義
	9	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	講義
	10	インターンシップ振り返り	聴講
	11	インターンシップ振り返り	聴講
	12	インターンシップ振り返り	聴講
2	13	履歴書作成	履歴書記入
	14	履歴書作成	履歴書記入
	15	履歴書作成	履歴書記入
	16	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	17	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	18	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
3	19	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	20	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	21	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
4	22	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	23	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	24	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	25	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	26	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	27	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
5	28	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	29	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	30	各自活動	面接練習、エントリーシート作成

【別紙】

# 授 業 計 画 書

 科目名 就職実務Ⅱ
 

---

W	時間	授業内容	授業方法
5	31	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	32	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	33	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
6	34	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	35	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	36	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
7	37	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	38	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	39	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
8	40	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	41	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	42	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
9	43	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	44	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	45	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
10	46	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	47	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	48	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
11	49	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	50	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	51	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
12	52	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	53	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	54	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
14	55	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	56	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	57	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
15	58	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	59	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	60	各自活動	面接練習、エントリーシート作成



## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
文書処理Ⅱ(表計算)	必修	39
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・2年 / 調剤薬局・登録販売者学科・2年		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
高井 和美	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

## (3) 授業概要

EXCELの基本操作と表計算
----------------

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

## (4) 到達目標

全経文書処理検定(表計算3級)の合格
--------------------

## (5) 成績評価方法・基準

本試験結果／授業内テスト／授業態度／出席状況 による総合評価
--------------------------------

## (6) 使用教材・教具

問題集、補助プリント、ノートパソコン、プロジェクター
----------------------------

## (7) 授業にあたっての留意点

--

## (8) その他

--

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 文書処理Ⅱ(表計算)

W	時間	授業内容	授業方法
前期 1	1	EXCELの基本操作	講義、演習
	2	EXCELの基本操作	講義、演習
	3	EXCELの基本操作	講義、演習
前期 2	4	関数の理解、表の作成	講義、演習
	5	関数の理解、表の作成	講義、演習
	6	関数の理解、表の作成	講義、演習
前期 3	7	関数の理解、表の作成	講義、演習
	8	関数の理解、表の作成	講義、演習
	9	関数の理解、表の作成	講義、演習
前期 5	10	関数の理解、表の作成	講義、演習
	11	関数の理解、表の作成	講義、演習
	12	関数の理解、表の作成	講義、演習
前期 6	13	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	14	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	15	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
前期 7	16	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	17	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	18	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
前期 8	19	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	20	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	21	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	22	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	23	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
	24	問題演習	練習問題、完成度チェック、個別指導
前期 9	25	検定対策	過去問題の解答作成と完成度チェック
	26	検定対策	過去問題の解答作成と完成度チェック
	27	検定対策	過去問題の解答作成と完成度チェック
前期 10	28	検定対策	過去問題の解答作成と完成度チェック
	29	検定対策	過去問題の解答作成と完成度チェック
	30	検定対策	過去問題の解答作成と完成度チェック



## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
ディスプレイ実習	必修	69
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・2年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
大沼 久子	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
商品装飾展示技能士として25年	

## (3) 授業概要

<ul style="list-style-type: none"> <li>・立体・平面の基本→実技→企画～報告書の作成</li> <li>・ハロウィン、クリスマス 企画立案～演出</li> <li>・テーブルコーデ、カラー配分、VP,MD知識～演出(応用)</li> </ul>
---

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

## (4) 到達目標

<ul style="list-style-type: none"> <li>・空間演出の基本～応用 就業時の即戦力</li> <li>・イベントの演出方法～見せ方～表現方法の取得</li> <li>・グループ演出時の協調性</li> </ul>
---

## (5) 成績評価方法・基準

出席、授業態度、課題の提出状況、グループ演出時の貢献度やセンスなどを総合的に評価。
---

## (6) 使用教材・教具

VMDガイド、科目担当教員作成の資料、他
----------------------

## (7) 授業にあたっての留意点

--

## (8) その他

--

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 ディスプレイ実習

W	時間	授業内容	授業方法
前期 16	1	52WMD	講義、演習
	2	〃	〃
	3	〃	〃
前期 17	4	〃	〃
	5	〃	〃
	6	〃	〃
前期 18	7	立体構成、コラージュ	企画書作成(立体)
	8	〃	〃
	9	〃	〃
後期 1	10	〃	〃
	11	〃	〃
	12	〃	〃
後期 2	13	立体構成、実技	実技
	14	〃	〃
	15	〃	〃
後期 4	16	〃	〃
	17	〃	〃
	18	〃	〃
後期 5	19	立体構成、実技	〃
	20	〃	〃
	21	〃	〃
後期 6	22	〃	〃
	23	〃	〃
	24	〃	〃
	25	Halloween校内演出	市場調査、プランニング
	26	〃	〃
	27	〃	〃
後期 7	28	〃	〃
	29	〃	〃
	30	〃	〃



【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 ディスプレイ実習

W	時間	授業内容	授業方法
後期 7	31	Halloween校内演出	市場調査、プランニング
	32	〃	〃
	33	〃	〃
後期 8	34	〃	〃
	35	〃	〃
	36	〃	〃
	37	〃	制作、装飾
	38	〃	〃
	39	〃	〃
後期 9	40	〃	〃
	41	〃	〃
	42	〃	〃
後期 10	43	Halloween撤去	片付け作業
	44	テーブルウェア知識	講義、演習
	45	テーブルコーディネート	講義、演習
後期 11	46	Christmas校内演出	企画、立案
	47	〃	〃
	48	〃	〃
後期 12	49	〃	〃
	50	〃	〃
	51	〃	〃
	52	〃	企画内容プレゼン
	53	〃	企画決定
	54	〃	演出準備
後期 13	55	〃	演出
	56	〃	〃
	57	〃	〃
	58	〃	〃
	59	〃	〃
	60	〃	〃



--	--	--	--

## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
店舗実習Ⅱ	必修	416
対象学科・学年		
調剤薬局・登録販売者学科2年		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
各ドラッグストアでの教育担当者（学内担当者：木了礼子）	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
各ドラッグストアにおける従業員であり、登録販売者の有資格者	

## (3) 授業概要

デュアル実習の準備と実習の実施(ドラッグストアにて有償型のインターンシップを行う)
---

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

## (4) 到達目標

実際の店舗で実習を行い接客販売の技術を養う、また、登録販売者として実務実習経験を積む
--

## (5) 成績評価方法・基準

実習店舗担当者による評価(態度、技術面)
----------------------

## (6) 使用教材・教具

無
---

--

## (8) その他

--

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 店舗実習Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
前1	1～10	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前2	11～20	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前3	21～30	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前4	31～40	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
	41～50	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前5	51～60	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前6	61～70	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前7	71～80	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前8	81～90	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前9	91～100	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前10	101～110	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前11	111～120	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前12	121～130	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前13	131～140	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前14	141～152	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前15	153～164	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前16	165～176	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前17	177～188	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前18	189～200	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後1	201～212	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後2	213～224	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後3	225～236	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後4	237～248	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後5	249～260	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後6	261～272	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後7	273～284	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後8	285～296	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後9	297～308	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後10	309～320	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後11	321～332	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習



## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
美容薬学Ⅱ	必修	90
対象学科・学年		
調剤薬局・登録販売者学科・2年/医薬品・登録販売者学科・1年		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

## (3) 授業概要

<p>テキストの講義、演習問題にて、からだや皮膚の構造、トラブル、化粧品成分などを学ぶ。</p>
--

## (4) 到達目標

<p>からだ、皮膚の構造やトラブル、化粧品成分などを学び、実務に活かす。美容薬学検定の合格。</p>
--

## (5) 成績評価方法・基準

<p>検定結果および提出物</p>
-------------------

## (6) 使用教材・教具

<p>美容薬学検定試験公式ガイドテキスト</p>
--------------------------

## (7) 授業にあたっての留意点

--

## (8) その他

--

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 美容薬学Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
後1	1	試験説明	説明
	2	基本構造	講義
	3	基本構造	講義
	4	基本構造	講義
	5	基本構造	演習
	6	基本構造	演習
	7	ホルモン	講義
	8	ホルモン	講義
	9	ホルモン	演習
後2	10	皮膚トラブル	講義
	11	皮膚トラブル	講義
	12	皮膚トラブル	演習
	13	皮膚トラブル	講義
	14	皮膚トラブル	講義
	15	皮膚トラブル	演習
後3	16	皮膚トラブル	講義
	17	皮膚トラブル	講義
	18	皮膚トラブル	演習
	19	皮膚トラブル	講義
	20	毛髪トラブル	講義
	21	毛髪トラブル	演習
	22	毛髪トラブル	講義
	23	毛髪トラブル	講義
後4	24	毛髪トラブル	演習
	25	衛生管理	講義
	26	衛生管理	講義
	27	衛生管理	演習
	28	基礎分野テスト	テスト
	29	基礎分野テスト	テスト
	30	基礎分野テスト	テスト



【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 美容薬学Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
後5	31	美容専門用語	講義
	32	美容専門用語	講義
	33	美容専門用語	演習
	34	化粧品成分	講義
	35	化粧品成分	講義
	36	化粧品成分	演習
	37	化粧品成分	講義
	38	化粧品成分	講義
	39	化粧品成分	演習
	40	化粧品成分	講義
	41	化粧品成分	講義
	42	化粧品成分	演習
後6	43	化粧品成分	講義
	44	化粧品成分	講義
	45	化粧品成分	演習
	46	化粧品成分	講義
	47	化粧品成分	講義
	48	化粧品成分	演習
後7	49	ビタミン	講義
	50	ビタミン	講義
	51	ビタミン	演習
	52	ビタミン	講義
	53	ビタミン	講義
	54	ビタミン	演習
	55	サプリメント	講義
	56	サプリメント	講義
後8	57	サプリメント	演習
	58	サプリメント	講義
	59	サプリメント	講義
	60	サプリメント	演習

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 美容薬学Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
後8	61	練習問題	演習
	62	練習問題	演習
	63	練習問題	演習
	64	練習問題	演習
	65	練習問題	演習
	66	練習問題	演習
後9	67	模擬試験	時間計測模擬試験
	68	模擬試験	時間計測模擬試験
	69	模擬試験	時間計測模擬試験
	70	模擬試験	時間計測模擬試験
	71	模擬試験	時間計測模擬試験
	72	模擬試験	時間計測模擬試験
	73	模擬試験	時間計測模擬試験
	74	模擬試験	時間計測模擬試験
	75	模擬試験	時間計測模擬試験
	後10	76	模擬試験
77		模擬試験	時間計測模擬試験
78		模擬試験	時間計測模擬試験
79		模擬試験	時間計測模擬試験
80		模擬試験	時間計測模擬試験
81		模擬試験	時間計測模擬試験
82		模擬試験	時間計測模擬試験
83		模擬試験	時間計測模擬試験
84		模擬試験	時間計測模擬試験
後11		85	模擬試験
	86	模擬試験	時間計測模擬試験
	87	模擬試験	時間計測模擬試験
	88	模擬試験	時間計測模擬試験
	89	模擬試験	時間計測模擬試験
	90	模擬試験	時間計測模擬試験

## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
課外研修活動Ⅱ	必修	38
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・2年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
成田 千里	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

## (3) 授業概要

<p>2年次に学校内外で実施される各種研修、イベント等を包括的に一つの科目とみなし、単位認定する。</p>
---

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

## (4) 到達目標

<p>学校運営理念である「誠実、明朗、進取の精神をもった、チャレンジ精神旺盛な社会人を育成する」ことを到達目標とし、実施される研修、イベントのすべてがその土台となるものとする。</p>
--

## (5) 成績評価方法・基準

<p>出席を最も重要視し、各内容への貢献度、参加姿勢などを加味して評価する。</p>
--

## (6) 使用教材・教具

--

## (7) 授業にあたっての留意点

--

## (8) その他

--

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 課外研修活動Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
	1	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	2	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	3	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	4	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	5	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
前5	6	避難訓練	避難経路、避難場所確認
前13	7	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	8	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	9	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	10	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	11	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	12	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	13	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	14	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
前15	15	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	16	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	17	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	18	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	19	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	20	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	21	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	22	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	23	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	24	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	25	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
	26	国内研修(長野)	ショッピングモール視察
調整	27	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
	28	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
	29	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
	30	スポーツ大会	球技、チームスポーツ





--	--	--	--

## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
アロマ・リフレクソロジー	選択	48
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科 トータルビューティコース・2年 ファッションコース・2年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
吉田 芳美	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
エステティシャン、セラピスト(現役)	

## (3) 授業概要

<p>アロマに関する知識を身につける。アロマオイルを実際に使用し、知識として理解するだけでなく五感で感じることに重点を置く。</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

## (4) 到達目標

<p>将来的に美容業界やドラッグストア業界で必要とされる最低限の知識を身につける。</p>
---

## (5) 成績評価方法・基準

<p>授業態度、出席、提出物等を総合的に評価する。</p>
-------------------------------

## (6) 使用教材・教具

--

## (7) 授業にあたっての留意点

--

## (8) その他

--



【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 アロマ・リフレクソロジー

W	時間	授業内容	授業方法
後期 1	1	アロマテラピーとは？	講義、実習
	2	アロマテラピーの楽しみ方	講義、実習
	3	精油のプロフィール①	講義、実習
後期 2	4	アロマテラピー基礎知識 I	講義
	5	アロマスプレー作成	実習
	6	精油のプロフィール②	実習
後期 3	7	安全な精油の使い方	講義
	8	ハンド&アームトリートメント	トリートメントオイルづくり
	9	精油のプロフィール③	実習
後期 4	10	アロマテラピーのメカニズム	講義
	11	香りのブレンド:人物編	アロマスプレーづくり
	12	精油のプロフィール④	実習
後期 5	13	精油の基礎知識	講義
	14	リフレクソロジーとトリートメントオイル	実習
	15	精油のプロフィール⑤	実習
後期 6	16	リフレク反射区シート作成	実習
	17	トリートメントオイル作成	実習
	18	リフレクソロジーを相モデルで行う	実習
後期 7	19	ハンドリフレク	実習
	20	トリートメントオイルの作成(肩こりなど)	実習
	21	精油のプロフィール⑥	実習
後期 8	22	アロマスプレー1	実習
	23	アロマスプレー1	実習
	24	精油のプロフィール⑦	実習
後期 9	25	アロマスプレー2	実習
	26	アロマスプレー2	実習
	27	精油のプロフィール⑧	実習
後期 10	28	バスボムづくり	実習
	29	バスボムづくり	実習
	30	精油のプロフィール⑧	実習





--	--	--	--

## (1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
基礎英語Ⅱ	必修	16
対象学科・学年		
全学科2年生(事業創造学科国際ビジネスコースは除く)		

## (2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

## (3) 授業概要

株式会社リクルートマーケティングパートナーズが提供する「スタディサプリ」というアプリを活用して、eラーニング形式で進める。学生はスタディサプリをスマートフォンやタブレットにダウンロードし、各自で学習を進めていく。問題は基礎英語Ⅰの範囲内では720レッスンあるが、どのレッスンを選択するかは自由。1レッスン10～15分程度で終わるよう設計されている。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

## (4) 到達目標

日常会話で用いられる、中学・高校で学んだ英語学習の定着、および基礎知識・技能と英語における知識量を増やすことを目的として実施する。第1段階として基礎英語Ⅰの内容を踏まえ、家族や仕事のことなど日常的に使われる表現を理解し、情報交換ができるようになることを目標とする。次の段階では仕事、学校、レジャーでの話題や個人の関心事について、脈絡のある文を作りながらやりとりができることを目標とする。

## (5) 成績評価方法・基準

教職員は管理画面を確認することで進捗状況や学習状況の把握ができる。こうした積極性や主体性を成績評価の軸としながらも、成績評価テストにより学習の習熟度を評価する。

## (6) 使用教材・教具

スタディサプリ(アプリ)、スマートフォンまたはタブレット、ノート、筆記用具

## (7) 授業にあたっての留意点

スタディサプリは自主的な学習を進めるeラーニングアプリであるため、日々の学習計画を定めて、これに基づいて計画的に学習を進めること。

## (8) その他

【別紙】

## 授 業 計 画 書

科目名 基礎英語Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
	1	自分のこれまでの人生や性格、趣味などについて相手に紹介することができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	2	議論の途中で、相手に疑問を投げかけることができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	3	初対面の相手と会話し、連絡先を交換することができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	4	(医者に)自分の症状を説明し、処置を求めることができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	5	映画館で映画・座席を決めて、チケットを買うことができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	6	レストランで店員とやりとりができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	7	電話を取り次いだり、具体的な要件を聞き取ることができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	8	支払い方法など、会計にまつわるやりとりができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	9	写真撮影を頼んだり、撮影の仕方について注文したりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	10	自分自身の意思や想いを、明確に相手に述べる ことができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	11	海外の文化と日本の文化の違いを具体例を挙げて説明することができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	12	行程表を見ながら、旅行の計画について、詳しく説明することができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	13	簡単な日本料理の作り方について説明することができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	14	自分の経歴や、認識している自分の強みと弱みについて、周りに話すことができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	15	友人と話し合っ、ゴールまでのロードマップを検討したり、示したりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	16	自分が成長した点について、以前の自分と比較して話すことができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	17		
	18		
	19		
	20		
	21		
	22		
	23		
	24		
	25		