

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
小売業の類型	必修	46
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
成田 千里	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
自動車業界で販売経験9年	

(3) 授業概要

<p>テキストに沿って授業を進める。流通構造の理解、チェーンストアの仕組みの理解、小売業従事者として必要な基本用語の習得などを目的とする。講義のあとには問題演習を行い、アウトプットの機会を早い段階からできるだけ多めに設け、理解を深めるようにする。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>リテールマーケティング(販売士)検定3級合格:目標合格率90.0%(27/30名合格)</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>出席、授業態度、確認テスト結果、検定結果を総合的に判断する。(検定不合格はB以下)</p>
--

(6) 使用教材・教具

<p>販売士ハンドブック(基礎編)①小売業の類型、補助プリント(自作)</p>

(7) 授業にあたっての留意点

<p></p>

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 小売業の種類

W	時間	授業内容	授業方法
前期 1	1	授業の動機付け、検定科目の概要説明 テキストp.8～13	講義
	2		講義
前期 2	3	テキストp.13～29 VCの説明途中まで	講義
	4		講義
	5		講義
前期 3	6	テキストp.28～33、37～43 (VC、FC、RCについて)	講義
	7		講義
	8		講義
前期 4	9	確認テスト1(範囲学習→テスト→答え合わせ) テキストp. 33～37 COOP テキストp.p.44～47 チェーンストア	範囲の指示⇒各自での学習⇒テスト
	10		範囲の指示⇒各自での学習⇒テスト
	11		講義
前期 5	12	テキスト48～58、テスト前勉強⇒確認テスト	講義
	13		各自でのテスト前学習
	14		テスト、答え合わせ、間違い直し
前期 6	15	テキストp.60～75 業種、業態、専門店 百貨店(キーワード抽出⇒ポイント解説)	講義
	16		講義
	17		講義
前期 7	18	テキストp.76-88 GMS、SM、HC	講義
	19		講義
	20		講義
前期 8	21	確認テスト3(範囲学習→テスト) テキストp.89-100 DgS,CVS,DS,100円ショップ,アウトレットストア,セレクトショップ	範囲の指示⇒各自での学習⇒テスト
	22		範囲の指示⇒各自での学習⇒テスト
	23		講義
前期 9	24	確認テスト4(範囲学習→テスト) テキストp.102-113 商業集積(商店街、ショッピングセンター)	範囲の指示⇒各自での学習⇒テスト
	25		範囲の指示⇒各自での学習⇒テスト
	26		講義
前期 10	27	商業集積(商店街)について再説明 確認テスト5(範囲学習⇒テスト) 実力アップテストPart1	講義
	28		範囲の指示⇒各自での学習⇒テスト
	29		範囲の指示⇒各自での学習⇒テスト

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
就職実務 I	必修	86
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年／調剤薬局・登録販売者1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
成田千里	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
自動車ディーラーでの接客、販売	

(3) 授業概要

<p>就職試験対策として、基礎学力の向上(全経社会人常識マナー検定対策) 就職活動開始に向けた心構え、活動方法などの伝授 自己分析、自己PRの作成、業界研究、希望業種・職種の絞り込み、面接練習など</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>全経社会人常識マナー検定合格 求職登録面接の合格、面接スキル向上、業界理解の向上 企業受験の準備</p>

(5) 成績評価方法・基準

出席、検定結果、授業への取り組み姿勢、各種提出物の内容、積極性などを総合的に評価
--

(6) 使用教材・教具

動画で学ぶ就活ナビ、全経社会人常識マナー検定テキスト、オリジナルプリント等

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

 科目名 就職実務 I

W	時間	授業内容	授業方法
前1	1	概要説明、各種説明、設定等オリエンテーション続き	説明、回収他
前2	2	PCアカウント設定、願書記入等	説明、各自作業のための指示出し
前3	3	ライフデザインナビ1、敬語(挨拶マナー研修振り返り)	各自で回答、講義
前6	4	長所、短所(各25)	個人作業→講義
前7	5	万代地区清掃	清掃
前8	6	あいさつ当番に関する説明	講義
前10	7	weclassインストール	PCに各自インストール
前11	8	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
前12	9	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
前 14	10	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	11	自己分析ワークシート	記入
	12	自己分析ワークシート	記入
前 15	13	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	14	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
	15	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
前 16	16	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	17	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
	18	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
前 17	19	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	20	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
	21	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
後1	22	万代地区清掃	清掃
後2	23	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
後 3	24	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	25	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
	26	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
後 4	27	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	28	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
	29	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
後6	30	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務 I

W	時間	授業内容	授業方法
後 6	31	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
	32	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
後 7	33	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	34	万代地区清掃	清掃
	35	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
後 8	36	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	37	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
	38	動画教材	動画視聴、ワークシート作成
後 9	39	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	40	業界を知る	講義、各自リサーチ
	41	業界を知る	講義、各自リサーチ
後 10	42	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	43	業界を知る	講義、各自リサーチ
	44	業界を知る	講義、各自リサーチ
後 11	45	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	46	自己PR	サンプル使用、ディスカッション
	47	自己PR	サンプル使用、ディスカッション
後 12	48	社会人常識マナー検定対策	演習→確認テスト
	49	自己PR	サンプル使用、ディスカッション
	50	自己PR	サンプル使用、ディスカッション
後 13	51	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	52	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	53	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	54	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	55	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	56	社会人常識マナー検定対策	答案練習
後 14	57	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	58	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	59	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	60	社会人常識マナー検定対策	答案練習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務 I

W	時間	授業内容	授業方法
後 14	61	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	62	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	63	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	64	社会人常識マナー検定対策	答案練習
	65	社会人常識マナー検定対策	答案練習
後 15	66	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	67	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	68	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	69	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	70	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	71	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	72	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	73	求職登録対策	求職票作成、面接練習
後 16	74	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	75	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	76	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	77	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	78	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	79	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	80	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	81	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	82	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	83	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	84	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	85	求職登録対策	求職票作成、面接練習
	86	求職登録対策	求職票作成、面接練習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
マーチャンダイジング	必修	38
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
成田 千里	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
自動車業界で販売経験9年	

(3) 授業概要

テキストに沿って授業を進める。小売業の商品化政策(マーチャンダイジング)の理解を目的とする。講義のあとには問題演習を行い、アウトプットの機会を早い段階からできるだけ多めに設け、理解を深めるようにする。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

リテールマーケティング(販売士)検定3級合格:目標合格率90.0%(27/30名合格)

(5) 成績評価方法・基準

出席、授業態度、確認テスト結果、検定結果を総合的に判断する。(検定不合格はB以下)

(6) 使用教材・教具

販売士ハンドブック(基礎編)②マーチャンダイジング、補助プリント(自作)

(7) 授業にあたっての留意点

(8) その他

【別紙】

授業計画書

 科目名 マーチャンダイジング

W	時間	授業内容	授業方法
1	1	授業の概要説明 第1章 商品の基本 p.8~15 機能・性能まで	講義
	2		講義
	3		講義
2	4	テキストp. 20~26、40~52 ※p. 27~38(CVS関連)は後に回す。	講義
	5		講義
	6		講義
3	7	テキストp. 54~61、72~78	講義
	8		講義
	9		講義
5	10	テキストp.79~86、62~65⇒確認テスト2のテスト前学習 ※③SOの時間を1コマ使用してテスト	範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	11		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	12		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
6	13	小売業の類型確認テスト2 テキストp.88~97	範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	14		講義
	15		講義
7	16	確認テスト3(範囲学習⇒テスト)／テキストp.104-108(POSシステム)	範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	17		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	18		講義
8	19	テキストp.109-114/バーコード／確認テスト5／計算問題対策プリント	講義
	20		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	21		計算問題解説
9	22	テキストp.66-69 物流／確認テスト4(範囲学習⇒テスト)／ テキストp.27-37 CVSチェーンにみるMDの主な機能／確認 テスト6(範囲学習⇒テスト)	講義
	23		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	24		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
10	25	キーワードから問題作成	各自による作業
	26		各自による作業
	27		各自による作業
11	28	実力アップテスト1(範囲学習⇒テスト⇒直し) キーワードから問題作成の続き	答案練習
	29		答案練習
	30		答案練習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
登録販売者	必修	240
対象学科・学年		
調剤薬局・登録販売者学科1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	有
メーカーでの一般事務、医療事務	

(3) 授業概要

登録販売者試験対策

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

登録販売者試験合格

(5) 成績評価方法・基準

検定結果および授業態度

(6) 使用教材・教具

登録販売者合格テキスト、平成30年度登録販売者試験過去問題正解

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
前1	1	検定説明 第1章 医薬品の本質	講義
	2	医薬品のリスク評価	講義
	3	健康食品	講義
	4	副作用	講義
	5	他の医薬品や食品との相互作用、飲み合わせ	講義
	6	小児、高齢者への配慮	講義
	7	妊婦・授乳婦への配慮	講義
	8	治療を受けている人への配慮	講義
	9	プラセボ効果	講義
	10	一般医用医薬品で対処可能な症状等の範囲	講義
	11	販売時のコミュニケーション	講義
2	12	プラセボ効果	講義
	13	薬害事件	講義
	14	薬害事件	講義
	15	薬害事件	講義
	16	練習問題	ペアワーク
	17	練習問題	ペアワーク
	18	練習問題	ペアワーク
	19	第二章 消化器	講義
	20	消化器	講義
	21	消化器	講義
	22	呼吸器	講義
	23	呼吸器	講義
	24	呼吸器	講義
	25	循環器	講義
	26	循環器	講義
	27	循環器	講義
	28	循環器	講義
3	29	泌尿器	講義
	30	泌尿器	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
3	31	泌尿器	講義
	32	感覚器	講義
	33	感覚器	講義
	34	感覚器	講義
	35	皮膚・運動器	講義
	36	皮膚・運動器	講義
	37	脳神経	講義
	38	脳神経	講義
	39	薬が働く仕組み	ペアワーク
	40	薬が働く仕組み	ペアワーク
4	41	薬が働く仕組み	ペアワーク
	42	副作用	講義
	43	副作用	講義
	44	副作用	講義
	45	第3章成分説明	講義
	46	第3章成分説明	講義
	47	かぜ	プレゼンテーション
	48	かぜ	プレゼンテーション
	49	かぜ	プレゼンテーション
	50	解熱鎮痛	講義
	51	解熱鎮痛	講義
	52	眠気	講義
5	53	眠気	講義
	54	めまい	講義
	55	めまい	講義
	56	小児かん	講義
	57	小児かん	講義
	58	鎮咳	講義
	59	鎮咳	講義
	60	鎮咳	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
5	61	うがい	講義
	62	うがい	講義
	63	胃	講義
	64	胃	講義
	65	胃	講義
	66	腸	講義
	67	腸	講義
6	68	腸	講義
	69	鎮痙	講義
	70	鎮痙	講義
	71	浣腸	講義
	72	浣腸	講義
	73	駆虫	講義
	74	駆虫	講義
	75	強心	講義
	76	強心	講義
	77	コレステロール	講義
	78	コレステロール	講義
	79	貧血	講義
	80	貧血	講義
	81	循環器	講義
82	循環器	講義	
7	83	痔	講義
	84	痔	講義
	85	痔	講義
	86	泌尿器	講義
	87	泌尿器	講義
	88	婦人薬	講義
	89	婦人薬	講義
	90	婦人薬	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
7	91	アレルギー	講義
	92	アレルギー	講義
	93	鼻	講義
	94	鼻	講義
	95	眼	講義
	96	眼	講義
	97	皮膚・運動器	講義
8	98	皮膚・運動器	講義
	99	歯	講義
	100	歯	講義
	101	口内	講義
	102	禁煙	講義
	103	滋養	講義
	104	漢方	講義
	105	漢方	講義
	106	漢方	講義
	107	漢方	講義
	108	消毒	講義
	109	消毒	講義
	110	殺虫	講義
	111	殺虫	講義
9	112	検査薬	講義
	113	検査薬	講義
	114	第4章薬機法の目的	講義
	115	医薬品の定義と範囲	講義
	116	医薬品の定義と範囲	講義
	117	一般用医薬品、要指導医薬品と医療用医薬品	講義
	118	一般用医薬品、要指導医薬品と医療用医薬品	講義
	119	毒薬劇薬	講義
	120	毒薬劇薬	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
9	121	一般用医薬品のリスク区分	講義
	122	一般用医薬品のリスク区分	講義
	123	容器、外箱、添付文書への記載事項	講義
10	124	容器、外箱、添付文書への記載事項	講義
	125	医薬品と医薬部外品との違い	講義
	126	医薬品と化粧品との違い	講義
	127	医薬品と医薬部外品との違い	講義
	128	医薬品と保健機能食品との違い	講義
	129	医薬品と保健機能食品との違い	講義
	130	医薬品の販売業の許可	講義
	131	医薬品の販売業の許可	講義
	132	医薬品販売業の許可の範囲	講義
	133	医薬品販売業の許可の範囲	講義
	134	医薬品販売業の許可の範囲	講義
	135	医薬品販売業の許可の範囲	講義
	136	リスクに応じた販売従事者	講義
	137	リスクに応じた販売従事者	講義
	138	リスクに応じた販売従事者	講義
11	139	リスクに応じた販売従事者応じた情報提供	講義
	140	リスクに応じた販売従事者応じた情報提供	講義
	141	リスクに応じた販売従事者応じた情報提供	講義
	142	リスクに応じた陳列	店舗見学
	143	リスクに応じた陳列	店舗見学
	144	薬局または店舗における掲示	講義
	145	薬局または店舗における掲示	講義
	146	適正な販売広告	講義
	147	医薬品適正広告基準	講義
	148	不適正な販売方法	講義
	149	行政庁による監視指導	講義
	150	行政庁による監視指導	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
11	151	別表説明	講義
	152	第5章添付文書の読み方	講義
	153	第6章添付文書の読み方	講義
	154	第7章添付文書の読み方	講義
	155	製品表示の読み方	講義
	156	製品表示の読み方	講義
12	157	安全性情報	講義
	158	安全性情報	講義
	159	情報の活用	講義
	160	情報の活用	講義
	161	副作情報の収集	講義
	162	副作情報の収集	講義
	163	副作用の報告	講義
	164	副作用の報告	講義
	165	救済制度	講義
	166	救済制度	講義
	167	副作用事例	講義
	168	副作用事例	講義
	169	啓発活動	講義
	170	啓発活動	講義
13	171	漢方	グループワーク
	172	漢方	グループワーク
	173	漢方	グループワーク
	174	漢方	グループワーク
	175	漢方	グループワーク
	176	模擬問題H29新潟	模擬試験
	177	模擬問題H29新潟	模擬試験
	178	模擬問題H29新潟	模擬試験
	179	模擬問題H29新潟	模擬試験
	180	模擬問題H29新潟	模擬試験

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
14	181	模擬問題H29東北	模擬試験
	182	模擬問題H29東北	模擬試験
	183	模擬問題H29東北	模擬試験
15	184	模擬問題H29南関東	模擬試験
	185	模擬問題H29南関東	模擬試験
	186	模擬問題H29南関東	模擬試験
	187	模擬問題H29南関東	模擬試験
	188	模擬問題H29南関東	模擬試験
	189	模擬問題H29近畿	模擬試験
	190	模擬問題H29近畿	模擬試験
	191	模擬問題H29近畿	模擬試験
	192	模擬問題H29近畿	模擬試験
16	193	模擬問題H29北陸東海	模擬試験
	194	模擬問題H29北陸東海	模擬試験
	195	模擬問題H29北陸東海	模擬試験
	196	模擬問題H29北陸東海	模擬試験
	197	模擬問題H29北陸東海	模擬試験
	198	模擬問題H29北陸東海	模擬試験
	199	模擬問題H29中国	模擬試験
	200	模擬問題H29中国	模擬試験
	201	模擬問題H29中国	模擬試験
	202	模擬問題H29中国	模擬試験
	203	模擬問題H29中国	模擬試験
	204	模擬問題H29中国	模擬試験
	205	模擬問題H30新潟	模擬試験
	206	模擬問題H30新潟	模擬試験
	207	模擬問題H30新潟	模擬試験
17	208	模擬問題H30東北	模擬試験
	209	模擬問題H30東北	模擬試験
	210	模擬問題H30東北	模擬試験

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
17	211	模擬問題H30南関東	模擬試験
	212	模擬問題H30南関東	模擬試験
	213	模擬問題H30南関東	模擬試験
	214	模擬問題H30近畿	模擬試験
	215	模擬問題H30近畿	模擬試験
	216	模擬問題H30近畿	模擬試験
	217	模擬問題H30北陸東海	模擬試験
	218	模擬問題H30北陸東海	模擬試験
	219	模擬問題H30北陸東海	模擬試験
	220	模擬問題H30近畿	模擬試験
	221	模擬問題H30近畿	模擬試験
	222	模擬問題H30近畿	模擬試験
	223	模擬問題H30北陸東海	模擬試験
	224	模擬問題H30北陸東海	模擬試験
225	模擬問題H30北陸東海	模擬試験	
18	226	漢方	グループワーク
	227	漢方	グループワーク
	228	漢方	グループワーク
	229	模擬問題H28新潟	模擬試験
	230	模擬問題H28新潟	模擬試験
	231	模擬問題H28新潟	模擬試験
	232	模擬問題H30九州	模擬試験
	233	模擬問題H30九州	模擬試験
	234	模擬問題H30九州	模擬試験
	235	模擬問題H30四国	模擬試験
	236	模擬問題H30四国	模擬試験
237	模擬問題H30四国	模擬試験	
238	模擬問題H30新潟	模擬試験	
239	模擬問題H30新潟	模擬試験	
240	模擬問題H30新潟	模擬試験	

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
ストアオペレーション	必修	37
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
成田 千里	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
自動車業界で販売経験9年	

(3) 授業概要

<p>テキストに沿って授業を進める。店舗運営に関する基本知識、特に様々なディスプレイのパターンを重点的に学んでいく。講義のあとには問題演習を行い、アウトプットの機会を早い段階からできるだけ多く設けることで理解を深める。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>リテールマーケティング(販売士)検定3級合格:目標合格率90.0%(27/30名合格)</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>出席、授業態度、確認テスト結果、検定結果を総合的に判断する。(検定不合格はB以下)</p>
--

(6) 使用教材・教具

<p>販売士ハンドブック(基礎編)③ストアオペレーション、補助プリント(自作)</p>

(7) 授業にあたっての留意点

<p></p>

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 ストアオペレーション

W	時間	授業内容	授業方法
1	1	科目の概要説明／テキストp.8～24	講義
	2		講義
	3		講義
2	4	テキストp.24～31	講義
	5		講義
	6		講義
3	7	テキストp.32～35	講義
	8		講義
	9		講義
4	10	テキストp.38～69	講義
	11		講義
	12		講義
5	13	確認テスト1(範囲学習⇒テスト) テキストp.72～74(5箇所抜き)	範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	14		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	15		講義
6	16	テキストp.74-106(ディスプレイ) フィールドワーク(万代のディスプレイを見に行く)	講義
	17		フィールドワーク
	18		フィールドワーク
7	19	計算問題対策プリント(②MD)の続きを1コマ／テキストp.107-113/ フィールドワーク2回目	講義
	20		フィールドワーク
	21		フィールドワーク
9	22	テキストp.116-120 ワークスケジューリング	講義
	23		講義
	24		講義
10	25	テキストp.121～124 パート・アルバイトの活用 確認テスト(範囲学習⇒テスト)	講義
	26		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	27		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
11	28	トレーニング問題(②MD 問題7～11) 範囲学習⇒テスト⇒直し トレーニング問題(③SO 問題1～6)範囲学習、次回テスト	範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	29		範囲提示⇒各自学習⇒テスト
	30		範囲提示⇒各自学習⇒テスト

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
サービス接遇 I	必修	42
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年／調剤薬局・登録販売者学科・1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
佐々木 由美子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>過去問題を中心に進める。サービス接遇実務について、初歩的な理解を持ち、基本的なサービスを行うのに必要な知識習得を目指す。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>サービス接遇検定3級合格：目標合格率89.7%(26/29名合格)</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>出席、授業態度、確認テスト結果を総合的に判断する。</p>

(6) 使用教材・教具

<p>サービス接遇検定公式テキスト3級</p>

(7) 授業にあたっての留意点

<p>記述問題については、一人一人見て回り、チェックする。言葉遣いに関しては、何故間違いなのかその都度指導をし、定着を図る。</p>
--

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 サービス接遇 I

W	時間	授業内容	授業方法
前期	1	検定概要説明 社交業務 P123~127	講義
	2	社交業務	講義
	3	敬語と接遇用語 P89~93	講義→問題→解説
前期	4	話し方 第42回記述問題	講義→問題→解説
	5	身だしなみ・態度と振る舞い P20~23	講義→問題→解説
	6	第42回択一問題	問題→解説
	7	〃	問題→解説
	8	〃	問題→解説
前期	9	第41回択一	問題→解説
	10	〃	問題→解説
	11	苦情対応 P19~21	講義
前期	12	第41回 記述	問題→解説
	13	第40回択一	問題→解説
	14	〃	問題→解説
	15	記述 第40回 39回	問題→解説
	16	第39回択一	問題→解説
	17	〃	問題→解説
前期	18	第38回 記述	問題→解説
	19	〃 択一	問題→解説
	20	〃 択一	問題→解説
	21	復習問題	問題→解説
	22	〃	問題→解説
前期	23	第37回	問題→解説
	24	〃	問題→解説
	25	第36回	問題→解説
	26	〃	問題→解説
	27	記述	問題→解説
前期	28	検定直前対策	答案練習
	29	検定直前対策	答案練習
	30	検定直前対策	答案練習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
マーケティング	必修	38
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
大滝 勇一	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
OA機器メーカー、販売会社にて、営業職・サービス促進業務経験 20年	

(3) 授業概要

<p>検定テキスト(ハンドブック基礎編)と重要項目をまとめたレジュメを使用し、授業を進める。マーケティングの理論および考え方が、実際の企業でどのように活用されているか実例を紹介し、学生に理解してもらう。授業の進捗に伴い、過去問題による演習と解説を行ない、販売士3級検定合格を目指す。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>リテールマーケティング(販売士)検定3級合格:目標合格率90.0%(27/30名合格)</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>出席、授業態度、確認テスト結果、検定結果を総合的に判断する。(検定不合格はB以下)</p>
--

(6) 使用教材・教具

<p>販売士ハンドブック(基礎編)④マーケティング、補助プリント(自作)</p>
--

(7) 授業にあたっての留意点

<p>理論(テキスト内容)と実践(事例)について、わかりやすく説明する。</p>
--

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

 科目名 マーケティング

W	時間	授業内容	授業方法
前期 1	1	検定科目の概要説明、マーケティング理論について テキスト 第1章 P7～11 メーカーと小売業のマーケティングの違い	講義
	2		講義
	3		講義
前期 2	4	テキスト 第1章・2章 P12～23 小売業のマーケティング、顧客満足経営 演習問題・解説・理解度確認	講義
	5		講義
	6		演習・解説
前期 3	7	テキスト 第2章 P24～30 顧客維持政策、フリークエント・ショッパーズ・プログラム 顧客管理手法について 演習問題・解説・理解度確認	講義
	8		講義
	9		演習・解説
前期 4	10	テキスト 第3章 P32～41 商圈、立地条件について	講義
	11		講義
	12		講義
前期 5	13	テキスト 第3章 P42～50 競争店調査、出店の基礎知識、マーケティング・リサーチ 演習問題・解説・理解度確認	講義
	14		講義
	15		演習・解説
前期 6	16	テキスト 第4章 P52～60 リージョナル・プロモーションの体系、戦略の概要について	講義
	17		講義
	18		講義
前期 7	19	テキスト 第4章 P61～65 インスタ・プロモーションの基礎知識、戦略について 演習問題・解説・理解度確認	講義
	20		講義
	21		演習・解説
前期 8	22	テキスト 第5章 P68～72 売場づくりの基礎知識について	講義
	23		講義
	24		講義
前期 9	25	テキスト 第5章 P73～94 店舗照明、色彩計画の基礎知識について 演習問題・解説・理解度確認	講義
	26		講義
	27		演習・解説
前期 10	28	テキスト 第1章～2章 重要ポイントまとめ 演習問題・解説・理解度確認	演習・解説
	29		演習・解説
	30		演習・解説

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
POP広告実習	必修	42
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年/ビジネスライセンス学科・1年/調剤薬局・登録販売者学科・1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

POP広告クリエイター技能審査試験対策(POP書体の書き方、装飾文字、ショーカード、プライスカードの作成、チラシの作成、POP広告作成)
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

POP広告クリエイター技能審査試験合格、店舗によるPOP作成の技術の習得

(5) 成績評価方法・基準

検定結果および提出物

(6) 使用教材・教具

POP広告クリエイター試験合格学科テキスト、POP広告クリエイター試験実技ワークブック、マーカーセット、プライスカード

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

ライセンス学科POP広告実習

W	時間	授業内容	授業方法
1	1	学科試験対策	講義
	2	ストローク練習	実習
	3	ストローク練習	実習
2	4	学科試験対策	講義
	5	角ゴシック・丸ゴシック	実習
	6	角ゴシック・丸ゴシック	実習
4	7	学科試験対策	講義
	8	装飾文字	実習
	9	装飾文字	実習
5	10	学科試験対策	講義
	11	ショーカード	実習
	12	ショーカード	実習
6	13	学科試験対策	講義
	14	プライスカード	実習
	15	プライスカード	実習
7	16	学科試験対策	講義
	17	ポスター	実習
	18	ポスター	実習
9	19	学科試験対策	講義
	20	キャッチコピー	実習
	21	キャッチコピー	実習
10	22	学科試験対策	講義
	23	ポスター作製	実習
	24	ポスター作製	実習
11	25	学科試験対策	講義
	26	ポスター作製	実習
	27	ポスター作製	実習
12	28	模擬試験①	時間計測模擬試験
	29	模擬試験①	時間計測模擬試験
	30	模擬試験①	時間計測模擬試験

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
販売・経営管理	必修	41
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
大滝 勇一	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
OA機器メーカー、販売会社にて、営業職・サービス促進業務経験 20年	

(3) 授業概要

検定テキスト(ハンドブック基礎編)と重要項目をまとめたレジュメを使用し、授業を進める。小売業経営における販売管理・経営管理について、法令遵守、計数管理、店舗施設管理等のポイントを学生に理解してもらう。授業の進捗に伴い、過去問題による演習と解説を行ない、販売士3級検定合格を目指す。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

リテールマーケティング(販売士)検定3級合格: 目標合格率90.0%(27/30名合格)

(5) 成績評価方法・基準

出席、授業態度、確認テスト結果、検定結果を総合的に判断する。(検定不合格はB以下)

(6) 使用教材・教具

販売士ハンドブック(基礎編)⑤販売・経営管理、補助プリント(自作)

(7) 授業にあたっての留意点

理論(テキスト内容)と実践(事例)について、わかりやすく説明する。

(8) その他

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 販売・経営管理

W	時間	授業内容	授業方法
前期 1	1	検定科目の概要説明、販売管理・経営管理について テキスト 第1章 P8～22 販売員の役割の基本	講義
	2		講義
	3		講義
前期 2	4	テキスト 第2章 P27～38 小売業に関する主な法規（許認可・販売活動） 演習問題・解説・理解度確認	講義
	5		講義
	6		演習・解説
前期 3	7	テキスト 第2章 P39～47 小売業に関する主な法規（商品・販売促進活動） 演習問題・解説・理解度確認	講義
	8		講義
	9		演習・解説
前期 4	10	テキスト 第3章 P67～71 小売業における計数管理	講義
	11		講義
	12		講義
前期 5	13	テキスト 第3章 P72～79 小売業における決算データ（決算書の仕組み、売買 損益計算）	講義
	14		講義
	15		演習・解説
前期 6	16	テキスト 第4章 P82～87 店舗管理の基本 金券の種類、金銭管理の基本	講義
	17		講義
	18		講義
前期 7	19	テキスト 第4章 P88～96 万引防止対策、衛生管理の基本	講義
	20		講義
	21		演習・解説
前期 8	22	テキスト 第4章 P97～106 店舗施設の保守・管理	講義
	23		講義
	24		演習・解説
前期 9	25	テキスト 第1章 重要ポイントまとめ 演習問題・解説・理解度確認	演習・解説
	26		演習・解説
	27		演習・解説
前期 10	28	テキスト 第2章 重要ポイントまとめ 演習問題・解説・理解度確認	演習・解説
	29		演習・解説
	30		演習・解説

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
文書処理 I (ワープロ)	必修	33
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年 / ビジネスライセンス学科・1年 / 調剤薬局・登録販売者学科・1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
高井 和美	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<ul style="list-style-type: none"> ・パソコンの基本操作、OSの操作方法 ・タッチタイピングの修得 ・基本的な社外文書の作成 ・Wordの基本操作と文書作成

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

全経文書処理検定(ワープロ3級)の合格

(5) 成績評価方法・基準

本試験結果 / 授業内テスト / 授業態度 / 出席状況 による総合評価

(6) 使用教材・教具

問題集、補助プリント、ノートパソコン、プロジェクター

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

ライセンス学科文書処理 I (ワープロ)

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	1	Office2016のチェック	インストールの確認	
	4	2	タイピング練習	ホームポジションの確認
	3	〃	タッチメソッドの練習方法	
前期	4	タイピング練習	10分測定 データ提出	
	5	5	Word2016の基本操作①	ページ設定 フォント 配置 表作成など
	6	〃	基本的な機能の習得	
前期	7	入力練習①	第84回入力	
	6	8	Word2016の基本操作②	インデント 均等割付 行間隔 など
	9	〃	〃	
前期	10	入力練習②	プリント 500文字程度の文章①	
	7	11	ビジネス文書の構成、作り方	ビジネス文書の構成、ルール確認 校正記号
	12	〃	〃	
前期	13	入力練習③	プリント 500文字程度の文章②	
	9	14	文書作成①	第84回文書作成
	15	文書作成②	第85回文書作成	
前期	16	入力練習④	第85回入力	
	10	17	文書作成③	第86回文書作成
	18	文書作成④	第87回文書作成	
	19	入力練習⑤	第86回入力	
	20	文書作成⑤	第88回文書作成	
	21	文書作成⑥	第89回文書作成	
前期	22	入力練習⑥	第87回入力	
	11	23	文書作成⑦	第90回文書作成
	24	文書作成⑧	第91回文書作成	
	25	入力練習⑦	第88回入力	
	26	文書作成⑨	第92回文書作成	
	27	文書作成⑩	練習問題集より文書作成	
前期	28	入力練習⑧	第89回入力	
	12	29	文書作成⑪	補助プリントで文書作成
	30	文書作成⑫	補助プリントで文書作成	

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
計算実務	必修	50
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年 / 調剤薬局・登録販売者学科・1年 / ビジネスライセンス学科・1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

電卓検定対策

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

全経電卓検定合格、電卓の基本操作の習得

(5) 成績評価方法・基準

検定結果および授業態度

(6) 使用教材・教具

全経電卓検定過去問題

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

登録販売者^士計算実務

W	時間	授業内容	授業方法
前期	1	検定説明、電卓機能説明、各計算方法	講義
	10	2 検定説明、電卓機能説明、各計算方法	実技練習
11	3	模擬問題 126回	実技練習
	4	模擬問題 126回	実技練習
12	5	模擬問題127回	実技練習
	6	模擬問題127回	実技練習
14	7	模擬問題128回	実技練習
	8	模擬問題128回	実技練習
	9	模擬問題128回	実技練習
	10	模擬問題129回	実技練習
	11	模擬問題129回	実技練習
15	12	模擬問題130回	実技練習
	13	模擬問題130回	実技練習
	14	模擬問題130回	実技練習
	15	模擬問題131回	模擬試験時間計測
	16	模擬問題131回	模擬試験時間計測
	17	模擬問題131回	模擬試験時間計測
16	18	模擬問題132回	模擬試験時間計測
	19	模擬問題132回	模擬試験時間計測
	20	模擬問題132回	模擬試験時間計測
17	21	模擬問題133回	模擬試験時間計測
	22	模擬問題133回	模擬試験時間計測
	23	模擬問題134回	模擬試験時間計測
	24	模擬問題134回	模擬試験時間計測
	25	模擬問題134回	模擬試験時間計測
18	26	模擬問題135回	模擬試験時間計測
	27	模擬問題135回	模擬試験時間計測
	28	模擬問題135回	模擬試験時間計測
後期	29	模擬問題136回	模擬試験時間計測
	1	30 模擬問題136回	模擬試験時間計測

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
就職実務Ⅱ	必修	57
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・2年/調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
メーカーでの一般事務、医療事務	

(3) 授業概要

就職内定のための活動

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

就職内定

(5) 成績評価方法・基準

内定状況および授業態度

(6) 使用教材・教具

無

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
1	1	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	2	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	3	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	4	就職活動DVD	DVD鑑賞
	5	就職活動DVD	DVD鑑賞
	6	就職活動DVD	DVD鑑賞
2	7	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	講義
	8	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	講義
	9	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	講義
3	10	インターンシップ振り返り	聴講
	11	インターンシップ振り返り	聴講
	12	インターンシップ振り返り	聴講
4	13	履歴書作成	履歴書記入
	14	履歴書作成	履歴書記入
	15	履歴書作成	履歴書記入
5	16	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	17	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	18	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
6	19	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	20	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	21	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
7	22	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	23	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	24	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
8	25	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	26	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	27	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
9	28	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	29	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	30	各自活動	面接練習、エントリーシート作成

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
10	31	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	32	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	33	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
11	34	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	35	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	36	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
12	37	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	38	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	39	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
14	40	実践行動学	講義とグループワーク
	41	実践行動学	講義とグループワーク
	42	実践行動学	講義とグループワーク
	43	実践行動学	講義とグループワーク
	44	実践行動学	講義とグループワーク
	45	実践行動学	講義とグループワーク
	46	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	47	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	48	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
15	49	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	50	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	51	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
16	52	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	53	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	54	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
17	55	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	56	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	57	各自活動	面接練習、エントリーシート作成

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
アロマ・リフレクソロジー	選択	48
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科 トータルビューティコース・2年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
吉田 芳美	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
エステティシャン、セラピスト(現役)	

(3) 授業概要

<p>アロマに関する知識を身につける。アロマオイルを実際に使用し、知識として理解するだけでなく五感で感じることに重点を置く。</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>将来的に美容業界やドラッグストア業界で必要とされる最低限の知識を身につける。</p>

(5) 成績評価方法・基準

<p>授業態度、出席、提出物等を総合的に評価する。</p>

(6) 使用教材・教具

<p></p>

(7) 授業にあたっての留意点

<p></p>

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 アロマ・リフレクソロジー

W	時間	授業内容	授業方法
後期 1	1	アロマテラピーとは？	講義、実習
	2	アロマテラピーの楽しみ方	講義、実習
	3	精油のプロフィール①	講義、実習
後期 2	4	アロマテラピー基礎知識 I	講義
	5	アロマスプレー作成	実習
	6	精油のプロフィール②	実習
後期 3	7	安全な精油の使い方	講義
	8	ハンド&アームトリートメント	トリートメントオイルづくり
	9	精油のプロフィール③	実習
後期 4	10	アロマテラピーのメカニズム	講義
	11	香りのブレンド:人物編	アロマスプレーづくり
	12	精油のプロフィール④	実習
後期 5	13	精油の基礎知識	講義
	14	リフレクソロジーとトリートメントオイル	実習
	15	精油のプロフィール⑤	実習
後期 6	16	リフレク反射区シート作成	実習
	17	トリートメントオイル作成	実習
	18	リフレクソロジーを相モデルで行う	実習
後期 8	19	ハンドリフレク	実習
	20	トリートメントオイルの作成(肩こりなど)	実習
	21	精油のプロフィール⑥	実習
後期 9	22	アロマスプレー1	実習
	23	アロマスプレー1	実習
	24	精油のプロフィール⑦	実習
後期 10	25	アロマスプレー2	実習
	26	アロマスプレー2	実習
	27	精油のプロフィール⑧	実習
後期 11	28	バスボムづくり	実習
	29	バスボムづくり	実習
	30	精油のプロフィール⑧	実習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
調剤報酬	必修	90
対象学科・学年		
調剤薬局・登録販売者学科1、2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
メーカーでの一般事務、医療事務	

(3) 授業概要

調剤事務管理士試験対策

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

調剤事務管理士試験合格、調剤薬局業務の理解、保険制度の理解

(5) 成績評価方法・基準

調剤事務管理士試験結果および授業態度、提出物

(6) 使用教材・教具

調剤薬局事務テキスト、調剤事務管理士技能認定試験過去問題、電卓

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 調剤報酬

W	時間	授業内容	授業方法
後1	1	検定説明、医療機関と薬局	講義
	2	医療保障制度	講義
	3	医療保障制度	講義、演習
	4	保険給付	講義
	5	保険給付	講義、演習演習
	6	調剤薬局での事務の仕事	講義
	7	公費公費負担医療制度	講義
	8	公費公費負担医療制度	講義、演習
	9	労災保険制度	講義
2	10	労災保険制度	講義、演習
	11	介護保険制度	講義
	12	算定・請求の電子化	講義
	13	医事課スタッフの心構え	講義
	14	療養担当規則	講義
	15	薬局の基礎知識	講義
	16	処方箋の基礎知識	講義、演習
	17	算定の基礎知識	講義、演習
	18	算定の基礎知識	講義、演習
3	19	調剤基本料	講義、演習
	20	調剤基本料	講義、演習
	21	調剤基本料	講義、演習
	22	薬剤料	講義、演習
	23	薬剤料	講義、演習
	24	薬剤料	講義、演習
4	25	調剤基本料の加算	講義、演習
	26	調剤基本料の加算	講義、演習
	27	調剤基本料の加算	講義、演習
	28	薬学管理料	講義、演習
	29	薬学管理料	講義、演習
	30	薬学管理料	講義、演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 調剤報酬

W	時間	授業内容	授業方法
4	31	レセプトの基本知識	講義
	32	レセプトの基本知識	講義
	33	レセプトの作成1	演習
5	34	レセプトの作成2	演習
	35	レセプトの作成3	演習
	36	レセプトの作成4	演習
	37	レセプトの作成5	演習
	38	レセプトの作成6	演習
	39	レセプトの作成7	演習
6	40	レセプトの作成8	演習
	41	レセプトの作成9	演習
	42	レセプトの作成10	演習
	43	レセプトの作成11	演習
	44	レセプトの作成12	演習
	45	レセプトの作成13	演習
	46	レセプトの作成14	演習
	47	レセプトの作成15	演習
	48	レセプトの作成16	演習
7	49	レセプトの作成17	演習
	50	レセプトの作成18	演習
	51	レセプトの作成19	演習
	52	レセプトの作成20	演習
	53	レセプトの作成21	演習
	54	レセプトの作成22	演習
	55	レセプトの作成23	演習
	56	レセプトの点検1	演習
	57	レセプトの点検2	演習
8	58	レセプトの点検3	演習
	59	レセプトの点検4	演習
	60	レセプトの点検5	演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 調剤報酬

W	時間	授業内容	授業方法
8	61	模擬試験1	模擬試験実施
	62	模擬試験1	模擬試験実施
	63	模擬試験1	模擬試験実施
	64	模擬試験1	解答解説
	65	模擬試験1	解答解説
	66	模擬試験1	解答解説
9	67	模擬試験2	模擬試験実施
	68	模擬試験2	模擬試験実施
	69	模擬試験2	模擬試験実施
	70	模擬試験2	解答解説
	71	模擬試験3	模擬試験実施
	72	模擬試験3	模擬試験実施
	73	模擬試験3	模擬試験実施
	74	模擬試験3	解答解説
	75	模擬試験4	模擬試験実施
	76	模擬試験4	模擬試験実施
	77	模擬試験4	模擬試験実施
	78	模擬試験4	解答解説
10	79	模擬試験5	模擬試験実施
	80	模擬試験5	模擬試験実施
	81	模擬試験5	模擬試験実施
	82	模擬試験5	解答解説
	83	模擬試験6	模擬試験実施
	84	模擬試験6	模擬試験実施
	85	模擬試験6	模擬試験実施
	86	模擬試験6	解答解説
	87	模擬試験7	模擬試験実施
	88	模擬試験7	模擬試験実施
	89	模擬試験7	模擬試験実施
	90	模擬試験7	解答解説

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
ラッピング実習	必修	39
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／調剤薬局・登録販売者学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
大沼 久子	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
商品装飾展示技能士として25年	

(3) 授業概要

見本をもとにラッピングをする→提出→採点(毎時間後)
 基本～応用～梱包までを学ぶ
 手早く完成度を上げるために、後半にタイム計測→結果貼り出す

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

ラッピングの基本～応用
 梱包～風呂敷
 手早く正確に包めるように、就業時の即戦力を養う

(5) 成績評価方法・基準

出席、授業態度、課題の提出状況、ラッピング技術を総合的に評価。

(6) 使用教材・教具

ラッピング練習用ボックス、包装紙、ラッピング用リボン等

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

・登録販売者 ラッピング実習

W	時間	授業内容	授業方法
前期	1	斜め斜め掛け	基本の包み、基本の結び
	16	2 キャラメル①十文字 大・小	〃
	3	キャラメル②十文字	〃
前期	4	斜め斜め掛け	〃
	17	5 キャラメル①・②十文字 大・小	〃
	6	スクエア、リボン、カーリング	〃
前期	7	キャラメル十文字	〃
	18	8 キャラメルカーリング	〃
	9	リボン結びの基本、紙袋	〃
後期	10	ネクタイBOX斜め包み、ウェーブボウ	カーリング、応用包み、リボンバリエ
	1	11 ボウの種類と表現	〃
	12	キャラメル② ポンポンボウ	〃
後期	13	V字、タケノコ包み	〃
	2	14 円柱(筒)、ポンポン	〃
	15	リボン5種バリエ、ビニ袋	〃
後期	16	コンケイブ、重ねボウ	やわらかいもの
	3	17 2枚はぎ	やわらかい紙で包む
	18	ジャバラカーリング、紙袋2種	方向のある包装紙
後期	19	タオルでキャンディ包み(リボン、カーリング)	〃
	4	20 4枚はぎ、あみこみ	〃
	21	方向のある包装紙	〃
後期	22	立ち上げ包み、梱包(キャンドルホルダー)	梱包、風呂敷包み
	5	23 梱包(コップ)	〃
	24	〃	〃
後期	25	フロシキ花(円筒)	〃
	6	26 スクエア・キャラメル①、キャラメル②、包み分け	〃
	27	〃	〃
後期	28	お弁当包み(真結び)、三面包装	紙取り、タイム計測、まとめ
	7	29 紙取り、ネクタイ、商品券、スクエア、シャツ	〃
	30	〃	〃

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
店舗実習Ⅱ	必修	460
対象学科・学年		
調剤薬局・登録販売者学科2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
メーカーでの一般事務、医療事務	

(3) 授業概要

デュアル実習の準備と実習の実施(ドラッグストアにて有償型のインターンシップを行う)

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

実際の店舗で実習を行い接客販売の技術を養う、また、登録販売者として実務実習経験を積む
--

(5) 成績評価方法・基準

実習店舗担当者による評価(態度、技術面)

(6) 使用教材・教具

無

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

 科目名 店舗実習Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
前1	1～10	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前2	11～20	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前3	21～30	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前4	31～40	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前5	41～50	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前6	51～60	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前7	61～70	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前8	71～80	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前9	81～90	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前10	91～100	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前11	101～110	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前12	111～120	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前13	121～130	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前14	131～140	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前15	141～150	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前16	151～165	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前17	166～180	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
前18	181～190	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後1	191～205	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後2	206～220	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後3	221～235	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後4	236～250	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後5	251～265	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後6	266～280	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後7	281～295	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後8	296～310	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後9	311～325	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後10	326～340	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後11	341～355	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
後12	356～370	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
課外研修活動Ⅱ	必修	29
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・2年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>2年次に学校内外で実施される各種研修、イベント等を包括的に一つの科目とみなし、単位認定する。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>学校運営理念である「誠実、明朗、進取の精神をもった、チャレンジ精神旺盛な社会人を育成する」ことを到達目標とし、実施される研修、イベントのすべてがその土台となるものとする。</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>出席を最も重要視し、各内容への貢献度、参加姿勢などを加味して評価する。</p>
--

(6) 使用教材・教具

--

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 課外研修活動Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
オリテ	1	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	2	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	3	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	4	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	5	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
前2	6	避難訓練	避難経路、避難場所確認
前13	7	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	8	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	9	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	10	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	11	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	12	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	13	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	14	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
調整	15	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
	16	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
	17	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
	18	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
	19	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
	20	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
後3	21	大運動会	トラック、フィールド競技
	22	大運動会	トラック、フィールド競技
	23	大運動会	トラック、フィールド競技
	24	大運動会	トラック、フィールド競技
	25	大運動会	トラック、フィールド競技
	26	大運動会	トラック、フィールド競技
	27	ホームルーム	クラス担任による各種説明
	28	ホームルーム	クラス担任による各種説明
	29	ホームルーム	クラス担任による各種説明

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
店舗実習 I	必修	169
対象学科・学年		
調剤薬局・登録販売者学科1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
メーカーでの一般事務、医療事務	

(3) 授業概要

デュアル実習(ドラッグストアにて有償型のインターンシップを行う)

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

実際の店舗で実習を行い接客販売の技術を養う、また、登録販売者として実務実習経験を積む
--

(5) 成績評価方法・基準

実習店舗担当者による評価(態度、技術面)

(6) 使用教材・教具

無

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 店舗実習 I

W	時間	授業内容	授業方法
前18	1	動機付け	講義
	2	心構え	講義
後1	3	接客応対練習(ビジネスマナー)	講義
	4	接客応対練習(ビジネスマナー)	実習
2	5	接客応対練習(ビジネスマナー)	講義
	6	接客応対練習(ビジネスマナー)	実習
3	7	企業研究	グループワーク
	8	企業研究	グループワーク
4	9	日誌作成	個人作業
	10	日誌作成	個人作業
5	11	日誌作成	個人作業
	12	日誌作成	個人作業
6	13	日誌作成	個人作業
	14	日誌作成	個人作業
7	15	接客応対練習(薬販売)	実習
	16	接客応対練習(薬販売)	実習
8	17	接客応対練習(薬販売)	実習
	18	接客応対練習(薬販売)	実習
	19	注意事項再確認	講義
9	20~34	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
10	35~49	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
11	50~64	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
12	65~79	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
13	80~94	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
14	95~109	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
15	110~124	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
16	125~139	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
17	140~154	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習
18	155~169	デュアル実習(レジ、品出し、接客販売、清掃等)	店舗にて実習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
ディスプレイ実習	必修	57
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・2年／調剤薬局・登録販売者学科・2年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
大沼 久子	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
商品装飾展示技能士として25年	

(3) 授業概要

<ul style="list-style-type: none"> ・立体・平面の基本→実技→企画～報告書の作成 ・ハロウィン、クリスマス 企画立案～演出 ・テーブルコーデ、カラー配分、VP,MD知識～演出(応用)

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<ul style="list-style-type: none"> ・空間演出の基本～応用 就業時の即戦力 ・イベントの演出方法～見せ方～表現方法の取得 ・グループ演出時の協調性

(5) 成績評価方法・基準

出席、授業態度、課題の提出状況、グループ演出時の貢献度やセンスなどを総合的に評価。

(6) 使用教材・教具

VMDガイド、科目担当教員作成の資料、他

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 ディスプレイ実習

W	時間	授業内容	授業方法
前期 16	1	52WMD	講義、演習
	2	〃	〃
	3	〃	〃
前期 17	4	立体構成、コラージュ	企画書作成(立体)
	5	〃	〃
	6	〃	〃
後期 1	7	〃	〃
	8	〃	〃
	9	〃	〃
後期 2	10	立体構成、実技	実技
	11	〃	〃
	12	〃	〃
後期 4	13	立体構成、実技	〃
	14	〃	〃
	15	〃	〃
後期 5	16	Halloween校内演出	市場調査、プランニング
	17	〃	〃
	18	〃	〃
	19	〃	〃
	20	〃	〃
	21	〃	〃
後期 6	22	〃	制作、装飾
	23	〃	〃
	24	〃	〃
	25	〃	〃
	26	〃	〃
	27	〃	〃
後期 7	28	Halloween撤去	片付け作業
	29	テーブルウェア知識	講義、演習
	30	テーブルコーディネート	講義、演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 ディスプレイ実習

W	時間	授業内容	授業方法
後期 8	31	Christmas校内演出	企画、立案
	32	〃	〃
	33	〃	〃
後期 9	34	〃	〃
	35	〃	〃
	36	〃	〃
後期 10	37	〃	企画内容プレゼン
	38	〃	企画決定
	39	〃	演出準備
後期 11	40	〃	演出
	41	〃	〃
	42	〃	〃
	43	〃	〃
	44	〃	〃
	45	〃	〃
後期 12	46	ショップMD企画	MD
	47	〃	〃
	48	〃	〃
後期 13	49	〃	テーマカラー設定、VP表現
	50	〃	〃
	51	〃	〃
後期 14	52	〃	〃
	53	〃	〃
	54	〃	〃
後期 15	55	〃	課題提出、確認、まとめ
	56	〃	〃
	57	〃	〃

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
課外研修活動 I	必修	52
対象学科・学年		
販売スペシャリスト学科・1年／調剤薬局・登録販売者学科・1年／ビジネスライセンス学科・1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
成田 千里	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

1年次に学校内外で実施される各種研修、イベント等を包括的に一つの科目とみなし、単位認定する。
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

学校運営理念である「誠実、明朗、進取の精神をもった、チャレンジ精神旺盛な社会人を育成する」ことを到達目標とし、実施される研修、イベントのすべてがその土台となるものとする。

(5) 成績評価方法・基準

出席を最も重要視し、各内容への貢献度、参加姿勢などを加味して評価する。

(6) 使用教材・教具

--

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 課外研修活動 I

W	時間	授業内容	授業方法
オリテ	1	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	2	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	3	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	4	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	5	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	6	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	7	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	8	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	9	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	10	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	11	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	12	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	13	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
前1	14	実践行動学	講義、グループワーク等
	15	実践行動学	講義、グループワーク等
	16	実践行動学	講義、グループワーク等
	17	実践行動学	講義、グループワーク等
	18	実践行動学	講義、グループワーク等
	19	実践行動学	講義、グループワーク等
前2	20	避難訓練	避難経路、避難場所確認
前13	21	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	22	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	23	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	24	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	25	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	26	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	27	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
	28	夏フェス	グループ27校合同の学園祭
前14	29	国内研修	TDRでホスピタリティ研修、現地視察
	30	国内研修	TDRでホスピタリティ研修、現地視察

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
異文化研究	必修	58
対象学科・学年		
全学科・1年		

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
各コース(シドニー／シンガポール／台湾)の引率担当者	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>上記3コースの中から学生が選択した都市への訪問が主目的となる。訪問する国や都市に関して事前に情報収集を行い、滞在中の行動計画もグループ単位で作成する。また、所属する学科と関連するテーマをグループごとに設定し、事前研究や現地でのリサーチを行う。帰国後は振り返りを行い、その内容を発表する。</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>当校の運営理念である「世界的視野を持った学生の輩出」が目標となる。</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>出席率、授業態度(現地滞在中の行動も含む)、グループワークへの貢献度、提出課題や発表の内容などを総合的に判断する。</p>
--

(6) 使用教材・教具

<p>NBC作成の独自教材、業者から配布される資料等</p>

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 異文化研究

W	時間	授業内容	授業方法
後1	1	異文化研究、海外研修の目的、概要など	講義(引率担当者による説明)
後2	2	国の概要調べ	グループワーク
後3	3	名所調べ、学科別テーマ検討	グループワーク
後4	4	名所調べ、学科別テーマ検討	グループワーク
後5	5	行動計画作成	グループワーク
後6	6	行動計画作成	グループワーク
後7	7	行動計画作成	グループワーク
後8	8	レンタル品、保険に関して	レンタル業者、保険代理店によるプレゼン
後9	9	会話の基礎	グループワーク
後10	10	留学生交流会	ゲスト(留学生)との会話
後11	11	旅行会社担当者あいさつ・注意事項確認	旅行会社の添乗担当者による説明
後12	12	行動計画最終詰め、出発前最終確認	講義(引率担当者による説明)
海 外 研 修 週	13	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	14	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	15	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	16	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	17	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	18	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	19	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	20	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	21	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	22	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	23	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	24	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	25	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	26	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	27	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	28	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	29	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	30	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 異文化研究

W	時間	授業内容	授業方法
海外 研 修 週	31	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	32	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	33	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	34	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	35	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	36	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	37	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	38	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	39	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	40	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	41	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	42	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	43	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	44	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	45	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	46	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	47	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	48	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	49	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	50	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	51	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	52	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	53	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	54	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	55	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
後14	56	グループ発表の準備	グループワーク
後15	57	グループ発表の準備	グループワーク
後16	58	振り返り授業(グループ発表)	学生によるプレゼンテーション